

CODE İleri Düzey İletişim ve Müzakere Teknikleri Eğitimi

Bir masadan %10 daha verimli kalkmak üstelik sadece bir kaç ufak tekniği kullanarak. Programın ikinci günü Tam gün bu tekniklerden yüzlercesini anlatıyor, örnekliyor ve deniyoruz. Masadan %100 daha verimli kalkın.

İİMT Eğitimi Detay Program

09:00 - 09:30 Kayıt Kontrol Karşılama

09:30 - 10:30 CODE İleri Düzey İletişim ve Müzakere Eğitimi 1.Bölüm
NLP | Olumsuzluklar | Bireysel İletişim | Erteleme | Hedefleme | Pozitif Tutum | İlk Müzakere | İletişim Planı | Gerçek Empati | Etkin İletişim | Dürüst İletişim

10:30 - 10:45 Kahve Arası

10:45 - 12:00 CODE İleri Düzey İletişim ve Müzakere Eğitimi 2.Bölüm
Kelime Ses Görüntü | Temel İçgüdü | Savunma Mekanizması | Ben Hissi | İletişim Üçlemesi | Mesajın Yolu | Possitive Speach | Yönlendirici İletişim | 2x4 Kuralı | Aktif Dinleme

12:00 - 13:00 Yemek Arası

13:00 - 14:00 CODE İleri Düzey İletişim ve Müzakere Eğitimi 3.Bölüm
Görsel Destekler | Müzakereye Giriş | Mengene Tekniği | Taviz Satış | Adil Takas | Ateş Topu

14:00 - 14:15 Kahve Arası

14:15 - 15:45 CODE İleri Düzey İletişim ve Müzakere Eğitimi 4.Bölüm
Eriyen Tavizler | Bu Seferlik İsteme | Son Adımda Kazanç | Tekli Müzakere | Engel Yaratma | Koz Kullanımı | Bilgi Gücü | Doğal Güç ve Planlama | Müzakere Kaybı

15:45 - 16:00 Kahve Arası

16:00 - 17:45 CODE İleri Düzey İletişim ve Müzakere Eğitimi 5.Bölüm
İlgiler Odaklı Müzakere | Kişilik Tiplerine Göre Müzakere | Baskıcı Yaklaşım | BATNA Yönetimi | Eleştiriler | Olmayan İtirazlar | Zamanlama | Dağıtım Esaslı Pazarlık

Eğitim Sonu Sertifikasyon

Birinci Derece **Turuncu** Sertifika Profesyonel Müzakereci



CODE Profesyonel Satış Eğitimleri Yöntem

Code Satış Eğitimleri, Uluslararası kabul edilmiş içerikleri ve etkinliğe odaklı özel uygulama ve yöntemleri ile katılımcılara psikolojik bir hayat deneyimi yaşatmak üzere kurgulanmıştır.

Özel Kurgu: Eğitim yapısı itibarı ile öncelikle arzu ve isteğin yaratılması, başarıya olan motivasyonun temini, ardından bilginin ve tekniklerin verilmesi, sonrasında bilginin test edilmesi ve sonunda yinelenerek içselleştirilmesinin sağlanması için, uzmanlar tarafından kurgulanmış özel program,

Uygulama Video Çekimleri: Eğitim içerisinde uygulamalar ile temel satış karakteristiği video çekimleri,

Özel Akılda Kalıcılık Garantisi: Eğitim içerisinde özel hafıza teknikleri ile eğitimin tamamının katılımcılar tarafından özümsemesinin sağlanması,

Sertifikasyon: Eğitim sonunda sertifikasyon ile alınan eğitim resmiyet kazanacak ve yeni satış yetenek setlerinin edinilmesi belgelenecektir.

Güncel İçerik: Code Eğitimleri içeriği güncelleme periyodu 7 gündür. Dünya üzerindeki son satış teknikleri yöntemleri ve içerikleri her hafta güncellenmektedir. Böylece eğitimlerimizde katılımcılara verilebilecek en mükemmel ve güncel bilgi taze olarak verilmektedir. (Code, Satış Eğitim, Satış Geliştirme, Teknik, Yöntem ve Uygulamalarını 3 ayrı dilde Google Alerts ile günlük olarak takip eder dünya üzerinde bu kelimeler ile ilgili yayınlanan her içerik, uzman ekibimiz tarafından incelenir kayda değer bulunur ise eğitimlerimiz içerisinde o konu mutlaka yer alır.)

